

*Emploi :*  
*Recrutement par les compétences*  
*Réseau*  
*Tour de table croisement des réseaux*

*4 octobre 2018*

Nicholas Berthiot, Pole Emploi  
Ingrid Lannoy, Market Cadres  
Virginie Cice, Market Cadres  
Jean-Marie Cellette, ADN Ouest

## Ordre du jour

- Réservation pour restaurant Taverne Royale. Salade à partir de 13€. 02 40 48 55 28.
- Tour de table croisement des réseaux
- Actualité de l'IGR par Nicholas Berthiot, ambassadeur IAE
- Emploi : recrutement par les compétences
- Quelques essentiels : Comment se faire des amis à l'heure du numérique - Dale Canergie
- Tour de table croisement des réseaux
- Vous souhaitez aborder quel sujet à la prochaine rencontre ?

# Tour de table croisement des réseaux

18 présents... normalement

 Anne-Marguerite CREIS (1988)  
JLO CONSEIL

 Anne Marguerite CREIS


 NICOLAS BLAY


 Rosine NGWAGNAM AGNOH (2016)

 Hanane SASSI (2010)  
CADRES EN MISSION

 Gaëlle Gervier  
SkillFools

 Claire MERCIER (1995)

 Nelly LEMASSON (1998)  
TERRENA

 Nadege TAUNAI (2010)  
FACILI'CONSEIL

 INGRID LANNOY

 Virginie CICE  
Market Cadres

 Luc MARIE (1987)  
SOCIETE GENERALE

 Anais CORLAY (2016)

 MARC CINI  
Mecam 44

 Veronique DESMEAUX (1998)

 Eric FRANCO (1989)  
FRANCODIT

 Marie-Pierre AMICE (1998)  
IBM FRANCE

 Marine ROBINEAU (2013)  
FREE DOM RESEAU

 Emilie Tous



Jean-Marie CELLETTE (2002)  
ADN Ouest

Nicholas Berthiot, Pole Emploi

**Tour de table croisement des réseaux :**

- “je peux vous mettre en contact avec des professionnels de la finance et marketing dans les entreprises de services”
- “je recherche à étoffer mes contacts dans des entreprises industrielles”



## QUI SOMMES-NOUS ?

- Une **association de cadres** juniors ou expérimentés
- En **recherche d'emploi ou d'opportunités** tous secteurs d'activités et toutes fonctions représentées
- Une **structure originale à taille humaine** (max 35 adhérents) où tous les membres participent à voix égale

## NOS OBJECTIFS

- Créer les conditions favorables au **retour à l'emploi**
- Permettre à chaque membre d'**aller de l'avant** et de se réaliser individuellement

**en participant à la vie de l'association** : réunions, permanences, ateliers, rencontres, communication, partenariats, évènements.

Une structure d'échange, de partage, de soutien  
et d'accompagnement de ses adhérents  
Une association reconnue d'intérêt général

## Ordre du jour

- Réservation pour restaurant Taverne Royale. Salade à partir de 13€. 02 40 48 55 28.
- Tour de table croisement des réseaux
- Actualité de l'IGR par Nicholas Berthiot, ambassadeur IAE
- Emploi : recrutement par les compétences
- Quelques essentiels : Comment se faire des amis à l'heure du numérique - Dale Canergie
- Vous souhaitez aborder quel sujet à la prochaine rencontre ?

# Actualité de l'IGR par Nicholas Berthiot, ambassadeur IAE

Partenariat avec Alteo fédérant les diplômés des IAE de France à Nantes

=> en attente de la diffusion d'un événement en novembre qui sera diffusé à la mailing list

IAE NANTES ALUMNI
ACTUALITES AGENDA ANNUAIRE CARRIERE GROUPES A PROPOS CC >

### ÉVÈNEMENTS

Toutes les catégories

Par langue

**Octobre 2018**

L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31	1	2	3	4

À venir (3)
Passés (102)

#### vendredi 05 octobre

09:00

**Journée des métiers GESCO**  
 vendredi 05 octobre  
 IAE Nantes - 44322 NANTES CEDEX 3  
 IAE Nantes ALUMNI  
 Forum

[Participer >](#)

#### mardi 16 octobre

18:15

**[Altéo] Découvrez les coulisses d'un plateau télé avec Télé Nantes**  
 mardi 16 octobre  
 Media Campus - Télé Nantes - 44200 NANTES  
 Philippe BEAUGE  
 Visite d'entreprise

[Participer >](#)  
 13 membres y participent

#### mercredi 27 mars

14:00

**[Altéo] Visite de la Centrale d'Achats Système U**  
 mercredi 27 mars  
 Centrale d'achats Système U - 44470 CARQUEFOU  
 Céline BROCHU  
 Visite d'entreprise

[Participer >](#)  
 Soyez le premier à y participer

**CONTACT**  
 IAE NANTES ALUMNI  
 Chemin de la Censive du Tertre - BP 52231  
 44322 Nantes Cedex 3  
 +33 (0)2 40 14 17 97  
 alumni.iaenantes@univ-nantes.fr

**SUIVEZ-NOUS SUR**

6

## Ordre du jour

- Réservation pour restaurant Taverne Royale. Salade à partir de 13€. 02 40 48 55 28.
- Tour de table croisement des réseaux
- Actualité de l'IGR par Nicholas Berthiot, ambassadeur IAE
- Emploi : recrutement par les compétences
- Quelques essentiels : Comment se faire des amis à l'heure du numérique - Dale Canergie
- Vous souhaitez aborder quel sujet à la prochaine rencontre ?

# Pourquoi parler des compétences vs diplôme ?

- Le diplôme perd de son importance plus on avance dans la vie et on gagne de l'expérience
- Vous recherchez des profils sur un marché tendu
- Vous souhaitez vous repositionner professionnellement et capitaliser sur votre expérience

Vous pensez à d'autres raisons ?



# Recrutement par compétences

"La meilleure protection contre le chômage, c'est la compétence". Cette formule de Muriel Pénicaud, ministre du Travail, souligne une réalité : aujourd'hui, le taux de chômage des Français sans diplôme est de 18 %, contre 5,6 % pour ceux ayant un diplôme Bac + 2 et équivalent.

# *Les compétences, c'est quoi ?*

Les compétences sont l'ensemble des :

- savoirs (connaissances) *ex : anglais courant*
- savoir-faire (pratiques) *ex : assurer un accueil téléphonique*
- savoir-être ou qualités professionnelles (comportements relationnels) *ex : sens de l'organisation*

Acquises par l'enseignement ou développées au cours de vos expériences professionnelles et extra-professionnelles, elles vous permettent de vous positionner sur des postes en fonction des attentes des entreprises.

# *Le CV par compétences, à quoi ça sert ?*

Avec l'évolution du marché du travail, les entreprises modifient leurs pratiques et critères de recrutement pour donner davantage d'importance aux compétences.

Enrichissez votre CV en ligne avec vos compétences :

- pour valoriser votre candidature
- pour vous donner plus de chances d'être repéré(e) par un recruteur lorsqu'il recherche des candidat(e)s sur [pole-emploi.fr](https://www.pole-emploi.fr)
- pour élargir votre recherche d'emploi à des métiers auxquels vous n'auriez pas pensé

Consultez les compétences mentionnées sur les offres d'emploi :

- Afin de mieux vous positionner, les recruteurs détaillent les compétences requises dans les offres d'emploi qu'ils nous confient

Le recruteur vous repère plus facilement si vous possédez les compétences qu'il recherche !

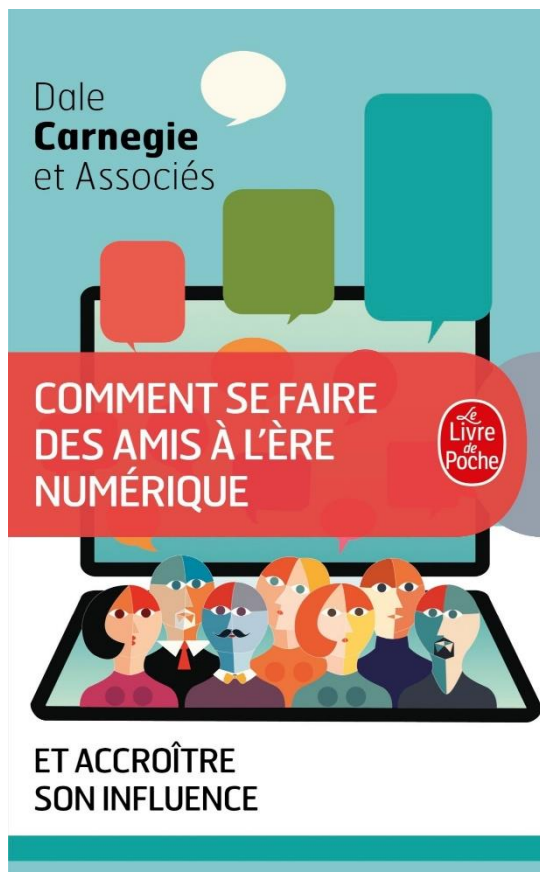
# *Comment je valorise mes compétences sur mon CV ?*

Identifiez vos compétences :

- Valorisez celles acquises lors de toutes vos expériences (salariées ou non, stages, formations, bénévolat...)
- Reportez-vous à la rubrique « Compétences » des fiches métiers de [pole-emploi.fr](http://pole-emploi.fr) (ROME)
- Mentionnez toutes vos compétences, même celles auxquelles vous ne penseriez pas spontanément
- Pour vous aider à les définir, soumettez votre CV à votre entourage et à votre réseau

## Ordre du jour

- Réservation pour restaurant Taverne Royale. Salade à partir de 13€. 02 40 48 55 28.
- Tour de table croisement des réseaux
- Actualité de l'IGR par Nicholas Berthiot, ambassadeur IAE
- Emploi : recrutement par les compétences
- Quelques essentiels : Comment se faire des amis à l'heure du numérique - Dale Canergie
- Vous souhaitez aborder quel sujet à la prochaine rencontre ?



6€90

-5% avec le retrait en magasin soit 6€56

## Pour améliorer ses relations au travail

### Résumé:

Publié pour la première fois en 1936, ce livre est encore aujourd'hui un incontournable du développement personnel.

Une multitude de conseils pour apprendre à simplement

- mieux comprendre les personnes autour de soi, et ainsi,
- mieux interagir avec elles.

Beaucoup de ces conseils semblent évidents à la lecture

- sourire à notre interlocuteur,
- lui consacrer toute notre attention,
- lui poser des questions...

mais restent pourtant essentiels dans le monde du travail (et si souvent négligés!).

### Articulation

Les deux premiers chapitres du livres dressent les techniques fondamentales pour **bien communiquer et être apprécié par les autres**, notamment en leur portant un intérêt sincère et honnête.

Les deux dernières parties s'adressent davantage aux managers et aux chefs d'entreprises, avec des **techniques pour convaincre son interlocuteur sans être offensif**.

<http://www.lefigaro.fr/vox/culture/2018/09/08/31006-20180908ARTFIG00068-confiance-motivation-creativite-15-livres-pour-booster-sa-carriere.php>

## Ordre du jour

- Réservation pour restaurant Taverne Royale. Salade à partir de 13€. 02 40 48 55 28.
- Tour de table croisement des réseaux
- Actualité de l'IGR par Nicholas Berthiot, ambassadeur IAE
- Emploi : recrutement par les compétences
- Quelques essentiels : Comment se faire des amis à l'heure du numérique - Dale Canergie
- Vous souhaitez aborder quel sujet à la prochaine rencontre ?

## Vous souhaitez aborder quel sujet à la prochaine rencontre ?

thématique	détails
entraide réseau IGR	brainstorming soutien des anciens diplômés recherche d'emploi
réseautage	Speed meeting entre nous
développement personnel	confiance en soi
environnement	présentation de métiers de plusieurs membres
environnement	présentation de secteurs d'activités
Vente	négo
Management	management d'équipe
Management	innovation
recherche d'emploi	convaincre en entretien
recherche d'emploi	mettre en valeur son CV
recherche d'emploi	rédiger une lettre de motivation
recherche d'emploi	Techniques de recherche d'emploi
Convaincre	comment animer une réunion
Convaincre	convaincre de ses idées / ses actions les supérieurs ou collaborateurs
Convaincre	coaching en image
RSE	RSE responsabilité sociale d'entreprise
RSE	Développement durable

Le sujet retenu est la blockchain, date à fixer début décembre en fonction de la dispo de l'intervenant



# Annexes

# MARKET CADRES



*Actifs avant tout*





## NOTRE FONCTIONNEMENT

**Actifs avant tout**

- Une réunion plénière hebdomadaire  
le mardi de 9h30 à 12h30 au Cnam de Nantes
- Des permanences (2 par mois par adhérent)  
de 9h30 à 12h les lundis, jeudis ou vendredis
- Le parrainage des nouveaux adhérents
- Un réseau de plus de 500 anciens adhérents
- Un partage de ressources, un bureau, des postes de travail, l'accès au téléphone et à des ordinateurs, un portail internet, des abonnements à des magazines et newsletters professionnels, un espace documentaire partagé



## NOS ACTIVITES

- Des rencontres avec des intervenants extérieurs : cabinets de recrutement, sociétés de portage salarial, coach...
- Des formations en ateliers dédiés : rédaction d'un CV, préparation à l'entretien, simulation d'entretien, réseaux sociaux, pitch elevator...
- L'organisation d'évènements : tables rondes, conférences, afterworks, soirées d'information, repas de Noël, galette des rois...
- Une communication : présence sur les forums pour l'emploi, participation à des conférences, rédaction d'articles pour la revue du Medef Entreprises 44...
- La relation avec des partenaires majeurs : Cnam, Medef 44, Passerelles et Compétences, Egee...



**Actifs avant tout**

**Deux Co-Présidents**

- Ils représentent Market Cadres
- Ils organisent les partenariats : Cnam, Medef44... presse, médias...
- Ils administrent l'association avec le concours des adhérents permanents bénévoles

**Un Conseil des Sages  
(les adhérents permanents  
bénévoles)**

### Les commissions de travail

#### Administration

- Administration
- Transmission des informations aux adhérents et archivage

#### Communication

- Newsletter
- Medef44 / CNAM / presse et médias
- Rédactionnel
- Réseaux sociaux

#### Stratégie / Dév.

- Les forums
- Les recrutements
- Les évènements

#### Ateliers

- Ateliers ARE
- Ateliers internes (anglais, CV, RP, etc....)
- Intervenants extérieurs

#### Site internet

- Une personne bénévole ou rémunérée pour la gestion technique du site web



## VOS ENGAGEMENTS

*Actifs avant tout*

- Une présence assidue aux plénières hebdomadaires
- Assurer deux permanences par mois
- Participer à la vie de l'association : ateliers, commissions, projets...

## VOTRE COTISATION

- 40€ pour le premier semestre puis 20 € tous les 6 mois
- Un chèque de solidarité de 150 € à faire lors de votre inscription  
Ce chèque n'est encaissé que 6 mois après votre départ de l'association.
- Cette cotisation est déductible de vos impôts.



## EN QUELQUES CHIFFRES

*Actifs avant tout*

- Plus de 500 membres depuis le lancement de l'association en 1993
- Un temps de présence moyen dans l'association ces 2 dernières années de 6 à 8 mois
- Un taux de retour à l'emploi sur les 4 dernières années supérieur à 90% !

Rejoignez-nous !

02 40 16 10 61 ou [contact@marketcadres.fr](mailto:contact@marketcadres.fr)  
CNAM 25 boulevard Guy Mollet  
44311 Nantes Cedex 03